

# 日本列島情報ネット

# 関西版

〒550-0044  
 大阪市西区鞆本町  
 1丁目15-10(森田ビル)  
 電話・06(6445)6935  
 FAX・06(6445)6938

昨年には大型バイクの「コロナ禍でも多く四国に来たのでツてみたい」。

(宇尾野 宏之)

山 貴司氏(すやまか) 大学卒業後、90年伊藤忠鉄鋼販(現伊藤忠丸紅住商テ)入社。大阪土木(現)02年伊藤忠丸(チール東京土木建材)16年4月伊藤忠クノスチール北関東、特約店への出向、務を経て、22年四国代理、23年4月現職。10月生まれ、大阪府マ、55歳。

5×50×100	Δ129	配管用鋼管(SPG)	245
8×90×200	Δ128	50A	250
9×90×250	Δ129	150A	220
I形鋼	Δ175	構造用鋼管(STK)	230
5.5×75×125	Δ151	48.6×2.3	235
7.5×125×250	Δ128	216.3×5.8	196
H形鋼	Δ128	角形鋼管	
5.5/8×200×100	Δ138	1.2×25×25	
11/17×600×200	Δ128	3.2×100×100	
8/12×294×200			
10/15×300×300			

値上がり局面においてもそのまま残った。

【コラム】

相場は横ばい推移だが、やや弱さもある。中小物件の引き合いが低調で、それに伴い、相場の地合いが緩い。

【鋼管】

荷動きは良くない。メーカーの値上げ分を転嫁しているが、相場はこう着状態。C形鋼

など他フォーミング製も横ばいで市況に動きはない。

【鋼板類】

相場には下げ止まり感があるが、高炉メーカーと電炉・輸入材との価格差は依然として大きい。ポスコやCS

アルミボトルの特徴は高い利便性(簡易にリキャップが可能、軽量で破損しにくい、アルミという単一材料のため廃棄しやすい)、高い品質保持特性(遮光性やガスバリア性に優れる)にある。

第1弾、第2弾はモンベル創業者で現会長の辰野勇氏がアイガー北壁に挑み、当時の世界最年少での登頂に成功したこと、アイガー北壁をイメージとしたデザインを採用している。今回は日本の山の稜線をモチーフにデザインしている。

日本盛(本社・兵庫県西宮市、社長・森本太郎氏)は20日、アルミボトル第3弾「日本盛生原酒200ml」をインポート(本醸造、大吟醸)し、写真と4月下旬より期間・数量限定発売。

モンベルとタイアップ



大栄環境の子会社2社

プラスチック資源循環認定を取得

大栄環境(社長・金子文雄氏)はこのほど、子会社の三重中央開発とDINS関西が昨年4月に施工された「プラスチックに係る資源循環の促進等に関する法律」第48条第1項第2号に基づく再資源化事業計画を申請し、環境大臣および経済産業大臣の認定を取得したと発表した。三重中央開発が国内初、DINS関西が第2号となる。

## 態調査 庫増加

在庫は増加した。仕入れが前月比18.8%増、販売が同4.6%増、月末在庫は同1.6%減となった。定尺は仕入れが同10

・3%増、販売が同13.5%減となり、月末在庫は7.2%増となった。品種別の月末在庫は熱延は同29.5%増、中板は同1.6%増、厚板は同8.5%増、極厚板は同14.7%増となった。

不定尺は仕入れが同25.8%増、販売が同19.5%増、月末在庫

は2.1%減となった。品種別の月末在庫は、熱延は同1.7%減、中板は9.1%増、厚板は同4.6%減、極厚板は同0.2%増となった。

縮板の月末在庫は定尺と不定尺を合わせて同0.02%減の47.6%となった。

詳細は別表の通り。

三重中央開発とDINS関西では、複数の排出事業者から排出される廃プラスチック類を自社施設でマテリアルリサイクルすることにより、プラスチック資源循環の促進および温室効果ガス削減などを目指す。

## 阪神金属興業 「家庭用生ビールサービス」支援

### 西日本でも開始

ステンレススクラップ業の阪神金属興業(本社・大阪府高槻市、社長・川本泰行氏)は今年から、西日本でアサヒビールの家庭用生ビールサービス「THE DRAFTER(ドラフター)」の支援を開始した。

同サービスはサーバイ(本格泡リッチサーバイ)をレンタルし、毎月2回(計4回)定期便でスーパードライを受け取ることができ、家庭で生ビールを堪能することができる。月額制のサービス。

阪神金属興業はアサヒビールの業務用生ビールのディスプレイのメンテナンスを手掛ける。使用済みステンレス製老廃物を全国的に取り扱っており、両社はSDGsの観点から関係性を深めているほか、地球環境に優しいリサイクル事業を構築している。

その一環で昨年には東日本で家庭用生ビールサービスの支援を開始した。本サービスは、ウェアやLINEなどから申し込むことが出来るが、阪神金属興業経由で申し込むとキャンペーンが適用される。

川本社長は「当社は家庭用生ビールサービスの支援という活動を通して、ご家庭でも本格的な生ビールを『うまい!』と楽しんで飲んでほしい」と考えている。

東日本で家庭用生ビールサービス支援の一定の効果があったため、今年から西日本でも開始した。今後も東日本・西日本で家庭用生ビールサービスへの支援を積極的に展開していく考え。